

Als eines der führenden Unternehmen im Ladenbau / Innenausbau mit nationalem Kundenstamm, bieten wir mit rund 60 Mitarbeiter täglich massgeschneiderte Lösungen für unsere Kunden an. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen:

Key-Account Manager im Ladenbau / Innenausbau (m/w/d) 100%

Ihre Chance, Verantwortung zu übernehmen – Vom ersten Kundenkontakt bis zur nachhaltigen Kundenbindung.

In dieser spannenden Position als Key-Account Manager für Ladenbau und Innenausbau sind Sie der Schlüssel zur erfolgreichen Umsetzung von Kundenprojekten und zur Pflege unserer Kundenbeziehungen.

Aufgaben	Anforderungen
<ul style="list-style-type: none">• Betreuung und Beratung von Grosskunden im Bereich Ladenbau / Innenausbau• Identifizierung und Akquise neuer Kunden und Projekte• Erstellung von massgeschneiderten Lösungskonzepten und Angeboten• Projektbegleitung von der Planung bis zur Umsetzung und Abnahme• Sicherstellung einer termingerechten Ausführung der Projekte• Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen zur nachhaltigen Kundenbindung	<ul style="list-style-type: none">• Grundausbildung als Schreiner EFZ• Weiterbildung im Bereich Verkauf, Bauwesen, Betriebswirtschaft oder vergleichbare Qualifikation• Erfahrung im Verkauf / Aussendienst, idealerweise im Bereich Ladenbau / Innenausbau oder verwandten Branchen• Ausgeprägte Verkaufs- und Kommunikationsstärke sowie Verhandlungsgeschick• Eigenständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise• Teamfähigkeit und Flexibilität sowie Reisebereitschaft• Französisch von Vorteil

Wir bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Projekte in einem innovativen Umfeld
- Eigenverantwortliches Arbeiten und Raum für Ihre persönliche Weiterentwicklung
- Zeitgemässe Entlohnung
- Ein dynamisches und motiviertes Team sowie eine offene Unternehmenskultur
- Vernetzte Kompetenzen in unserer Firmengruppe

Wenn Sie eine proaktive, verkaufsorientierte Persönlichkeit sind und die Herausforderung suchen, Kundenprojekte von Anfang bis Ende zu begleite, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Ihre Bewerbung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige schriftliche Bewerbung z.H. Thomas Gehrig (stellen@bolligersoehne.ch).



Bolliger Söhne AG • Hauptstrasse 166 • 5044 Schlossrued • Tel. +41 62 739 35 35